

## INDICE

Pag. 2 – Insurzine

Pag. 5 – Insurance Trade

Pag. 6 – ASEFI Brokers

Pag. 7 – Intermedia Channel

Pag. 9 – ItaliaOggi

Pag. 10 – Milano Finanza

Pag. 11 – Assinews

Pag. 12 – Azienda Banca



ASSICURAZIONI

# Msa Mizar raddoppia i ricavi e spinge su AI e innovazione

Nel 2024 il Gruppo ha raggiunto i 135 milioni di euro di fatturato e lanciato il nuovo Data-AI Lab. Crescono le controllate in Europa, spinta decisiva da tecnologia e acquisizioni.

02/07/2025

Redazione



**Msa Mizar** – operatore attivo nei servizi di gestione in outsourcing dei sinistri assicurativi – ha presentato i risultati al 31 dicembre 2024. Il Gruppo ha prodotto 135 milioni di euro di fatturato, quasi il doppio rispetto ai 75 milioni di euro del 2023. Il bilancio – si legge in una nota – “suggerisce un anno di straordinaria espansione del business, che promette di proseguire nel 2025 sulla base di una rinnovata focalizzazione strategica e organizzativa su innovazione e AI”.

Proprio in quest’ottica, la società si è dotata di una nuova struttura, il **Data-AI Lab**. Attivo all’interno della divisione Tech&Operations, il Lab opererà come motore operativo della roadmap di innovazione e come incubatore di progetti dedicati all’applicazione dell’intelligenza artificiale nei processi di gestione sinistri.

## I dati del 2024

Il Gruppo Msa Mizar che al 31 dicembre 2024 ha prodotto 135 milioni di euro di fatturato ha sottolineato come il driver della tecnologia resta al centro della strategia di Gruppo: nel 2024 MSA Mizar ha investito in questo ambito 5 milioni di euro, metà dei quali hanno alimentato progetti legati all’intelligenza artificiale. Il 2024 vede, dunque, raddoppiare le risorse stanziare l’anno precedente per l’innovazione e prelude ad un ulteriore aumento, stimato a due cifre per il 2025.

A tre anni dall’ingresso di Columna Capital nel capitale di Msa Mizar, l’M&A si conferma una leva strategica di crescita. Le acquisizioni di Veta+ in Spagna e di lms in Francia consentono a Msa Mizar di integrare nuove competenze in ambito Property e di superare il traguardo degli 850.000 sinistri gestiti nel 2024 in tutta Europa. Cresce di conseguenza anche il personale: Msa Mizar impiega oggi oltre 850 persone.

“Il 2024 ci consegna l’eredità di un progetto di impresa capace di cambiare le regole del gioco dell’outsourcing assicurativo nei mercati in cui approda – ha affermato **Giovanni Campus, Presidente di Msa Mizar** – La crescita cui abbiamo fin qui assistito è destinata a proseguire con nuovi progetti e nuove operazioni, che richiedono tutto l’impegno di cui siamo capaci sul fronte dell’integrazione, dell’internazionalizzazione e dell’innovazione. Al centro della capacità di essere competitivi restano due leve ugualmente importanti: la tecnologia, che con gli applicativi disponibili in modalità SaaS è già apprezzata da importanti fette di mercato, e le nostre Persone, le cui qualità ci agganciano saldamente ad un livello eccellente di servizio”.

“Nei prossimi mesi intendiamo operare in maniera ancora più incisiva sui mercati europei, dove porteremo le eccellenze operative presenti nel nostro portfolio, quali Veta+, Acclàims e Dottor Grandine, che si conferma tra le società più importanti del Gruppo. In particolare l’esperienza di Veta+ in tema di sinistri Abitazione sarà, a breve, resa disponibile anche in Italia – ha aggiunto **Antonio Marchitelli, Group Ceo** – In maniera trasversale, intendiamo alimentare questo percorso di crescita puntando sulla tecnologia e l’innovazione: il nuovo Data-AI Lab mette a sistema le migliori competenze di Gruppo in fatto di innovazione e AI, nell’intento di potenziare la nostra capacità di sviluppare soluzioni Gen AI e Machine Learning applicate ai processi di outsourcing assicurativo. Veta+ in Spagna è già tra i player più innovativi sotto questo profilo: intendiamo esportare questa expertise così avanzata negli altri mercati in cui operiamo”.

## Il contributo delle società controllate

Presente in 6 paesi europei, Msa Mizar presidia l'intera filiera della gestione dei sinistri in outsourcing attraverso 9 società specializzate: Msa-Multi Serass, Veta+, Dottor Grandine, RipArte, N4C, Mizar Tech, lms, Acclàims e Legalade. Offre servizi sia in ambito motor sia in ambito rami elementari e, in particolare, property.

Hanno performato in maniera particolarmente positiva nel 2024 le seguenti società del Gruppo:

Msa-Multi Serass: nucleo originario di MSA Mizar, mantiene una crescita coerente rispetto agli anni precedenti, evidenziando nel 2024 un risultato particolarmente importante sul fronte dell'offerta in SaaS dei sistemi operativi Clever e Portal, che hanno triplicato i ricavi rispetto al 2023. In Francia il business ha registrato un aumento superiore al 10% anno su anno; Veta+: entrata recentemente nel perimetro del Gruppo, conferma il proprio peso sia in termini di rilevanza strategica per la differenziazione del business sia sul piano del risultato economico (bilancio 2024 consolidato). In crescita di circa il 10% rispetto al 2023, ha realizzato un fatturato superiore ai 30 milioni di Euro. Nel 2025 punta a confermare questa capacità di generare valore, con un trend di crescita positivo;

N4C: dedicata alla gestione di network di fiduciari, ha realizzato oltre 10 milioni di euro di fatturato, +35% rispetto al 2023. RipArte: dedicata alla gestione di una rete di oltre 500 carrozzerie, fattura 10 milioni di euro (+34%); Acclàims: in crescita del 40% rispetto al 2023, raggiunge i 5 milioni di euro di fatturato sulle linee di business delle rivalse e dei servizi amministrativi.

## ESG: verso la certificazione di impatto ambientale

Msa Mizar conferma infine l'adesione agli obiettivi di sviluppo sostenibile dell'agenda 2030 delle Nazioni Unite e la strategia ESG, avviata nel 2023 per migliorare l'impatto del Gruppo in termini sociali e ambientali. A tal proposito, nel 2024, il Gruppo ha concluso un monitoraggio su tutte le categorie di emissioni di CO2 per l'intero perimetro delle società controllate. L'impegno, promette il gruppo, continuerà nel 2025 attraverso un processo di certificazione.

Insurance Trade

# Insurance Trade<sup>®</sup>.IT

## Msa Mizar raddoppia il fatturato nel 2024

**Autore: Redazione Insurance Connect**

03/07/2025

<https://www.insurancetrade.it/insurance/contenuti/mercato/15364/msa-mizar-raddoppia-il-fatturato-nel-2024>

L'M&A si conferma una delle principali leve strategiche di crescita, con le acquisizioni di Veta+ in Spagna e di lms in Francia



**Il gruppo Msa Mizar ha prodotto 135 milioni di euro di fatturato nel 2024, quasi il doppio rispetto ai 75 milioni del 2023.**

Il driver della tecnologia resta al centro della strategia, scrivono dalla società di gestione sinistri in outsourcing: **nel 2024 Msa Mizar ha investito cinque milioni, metà dei quali hanno alimentato progetti legati all'intelligenza artificiale.**

"A tre anni dall'ingresso di Columna Capital nel capitale di Msa Mizar - continua la nota -, **l'M&A si conferma una leva strategica di crescita**". Le acquisizioni di **Veta+ in Spagna** e di **lms in Francia** hanno consentito a Msa di integrare **nuove competenze in ambito property, superando i 850mila sinistri gestiti nel 2024.**

In virtù di questi risultati, **Msa si è dotata di una nuova struttura, il Data-AI Lab, attivo all'interno della divisione Tech&Operations: si tratta di un incubatore di progetti** dedicati all'applicazione dell'intelligenza artificiale nei processi di gestione sinistri.

**Il gruppo ha anche varato un nuovo assetto organizzativo, con una "più evidente suddivisione in geografie a riporto diretto dell'amministratore delegato Antonio Marchitelli (in foto)",** dicono dalla società.

"Uno schema decisionale e operativo - continua la nota - capace di **gestire dinamiche di business su scala sovranazionale** e di rispondere in maniera sempre più chiara, reattiva e strategica alle esigenze dei singoli mercati.

id: 000001195

Data pubblicazione: 04/07/2025

[Apri il link](#)

Ave: € 22

asefibrokers.com

MSA MIZAR CHIUDE IL 2024 IN CRESCITA E GUARDA AL FUTURO: PIÙ INNOVAZIONE, PIÙ EUROPA E UN NUOVO MODELLO OPERATIVO



Informazione online dal 2003



## MSA Mizar chiude il 2024 in crescita e guarda al futuro: più innovazione, più Europa e un nuovo modello operativo

[Mi piace 0](#) [Share 0](#) [Posta](#) [Share](#)

Venerdì, 4 Luglio, 2025 - 09:21

Autore: Gillespie

Con un fatturato di 135 milioni di euro e oltre 850 dipendenti in sei Paesi europei, **MSA Mizar** si conferma protagonista del panorama dei servizi assicurativi in outsourcing, chiudendo il 2024 con numeri che parlano di raddoppio delle dimensioni rispetto all'anno precedente e con investimenti in forte accelerazione.

Il nuovo Group Ceo, Antonio Marchitelli, ha avviato un percorso che punta dritto sull'innovazione: è nato il *Data-AI Lab*, struttura dedicata allo sviluppo di soluzioni basate sull'intelligenza artificiale e il machine learning nei processi di gestione dei sinistri, pensato per rendere la tecnologia un asset sempre più strategico. *"Nei prossimi mesi intendiamo operare in maniera ancora più incisiva sui mercati europei, dove porteremo le eccellenze operative presenti nel nostro portfolio"*, ha dichiarato Marchitelli, facendo riferimento a realtà consolidate come **Veta+**, **Dottor Grandine** e **Acclàims**. Veta+, in particolare, considerata già oggi uno dei player più avanzati nell'ambito dei sinistri abitativi, si prepara a sbarcare anche in Italia.

L'attenzione all'innovazione è dimostrata anche dai numeri: nel 2024 sono stati investiti 5 milioni di euro in tecnologia, di cui la metà indirizzati verso progetti di AI, un impegno che verrà ulteriormente rafforzato nel 2025 con una crescita a doppia cifra delle risorse dedicate.

A livello organizzativo, il gruppo si è dotato di una nuova struttura manageriale su base geografica, con un modello operativo disegnato per rispondere con più prontezza alle esigenze specifiche dei singoli mercati.

Tra le controllate più performanti figurano **MSA-Multi Serass**, che ha triplicato i ricavi delle sue soluzioni SaaS **Clever** e **Portal**, **Veta+** con oltre 30 milioni di fatturato, **N4C** e **RipArte** entrambe sopra i 10 milioni, e **Acclàims** che ha segnato un balzo del 40% rispetto al 2023.

A tre anni dall'ingresso di Column Capital, la strategia di crescita per linee esterne continua a dare frutti, con l'acquisizione di IMS in Francia e Veta+ in Spagna che hanno contribuito al superamento di 850.000 sinistri gestiti nel 2024. *"Il 2024 ci consegna l'eredità di un progetto di impresa capace di cambiare le regole del gioco dell'outsourcing assicurativo nei mercati in cui approda"*, ha affermato il presidente **Giovanni Campus**, sottolineando come la competitività del gruppo poggi su due pilastri: la tecnologia e le persone. Sul fronte ESG, il gruppo prosegue nel suo percorso verso la sostenibilità, con azioni concrete già in corso per la riduzione degli impatti ambientali e la transizione energetica. Nel 2025 questo impegno verrà formalizzato con un percorso di certificazione rigoroso, in linea con gli obiettivi ONU 2030.

TAG: **MSA Mizar**

### Articoli correlati

#### ■ Attualità

"Le Guglie": al via il cantiere del nuovo landmark di Vittoria Assicurazioni

Venerdì, 4 Luglio, 2025 - 09:16

#### ■ Attualità

Ardonagh conclude un investimento azionario da 2,5 miliardi di dollari con il supporto di Stone Point Capital

Venerdì, 4 Luglio, 2025 - 09:14

#### ■ Attualità

Wallife approva il bilancio 2024 e conferma una crescita solida nel primo semestre 2025

Venerdì, 4 Luglio, 2025 - 09:12

Ritaglio ad uso esclusivo del destinatario

id: 000001195

Data pubblicazione: 04/07/2025

[Apri il link](#)

Ave: € 21

intermediachannel.it

## MSA Mizar chiude un 2024 da record: boom di fatturato, assunzioni e investimenti tech

im

[intermediachannel.it/2025/07/04/msa-mizar-chiude-un-2024-da-record-boom-di-fatturato-assunzioni-e-investimenti-tech](https://intermediachannel.it/2025/07/04/msa-mizar-chiude-un-2024-da-record-boom-di-fatturato-assunzioni-e-investimenti-tech)

Redazione

July 4, 2025



MSA Mizar

**MSA Mizar** chiude il bilancio 2024 con **135 milioni di euro di fatturato** e oltre **850 dipendenti** in Europa, quasi il doppio rispetto al 2023. Un anno di forte espansione per il gruppo europeo specializzato nella gestione in outsourcing dei sinistri assicurativi, che rilancia nel 2025 con **investimenti strategici in innovazione, AI e crescita internazionale**. Al centro della nuova fase evolutiva del gruppo europeo specializzato nell'outsourcing dei sinistri assicurativi, c'è **Antonio Marchitelli**, nominato Group Ceo a marzo 2025, che ha già avviato un cambio di passo organizzativo con un modello operativo più integrato a livello geografico e una struttura chiara, snella e orientata all'innovazione.

Il nuovo cuore pulsante tecnologico del gruppo milanese è il **Data-AI Lab**, attivo nella divisione Tech&Operations: un vero motore progettuale per la sperimentazione e lo sviluppo di soluzioni avanzate di intelligenza artificiale e machine learning, da applicare ai processi assicurativi. Solo nel 2024, **MSA Mizar ha investito 5 milioni di euro in tecnologia**, di cui la metà destinata all'AI, raddoppiando le risorse rispetto all'anno precedente, con l'obiettivo di una **crescita a doppia cifra**

id: 000001195

Data pubblicazione: 04/07/2025

[Apri il link](#)

Ave: € 21

## intermediachannel.it

anche nel 2025. L'ingresso di Columna Capital nel capitale continua a generare effetti positivi: le recenti acquisizioni di **Veta+ in Spagna** e **IMS in Francia** hanno permesso al gruppo di superare **850.000 sinistri gestiti in Europa** e ampliare l'organico oltre le 850 persone.

Le società del gruppo hanno mostrato performance significative: **MSA-Multi Serass** ha triplicato i ricavi dei sistemi Clever e Portal, **Veta+** ha superato i 30 milioni di euro di fatturato, **N4C** ha registrato un +35%, **RipArte** un +34%, mentre **Acclàims** ha segnato un +40%. Il presidente **Giovanni Campus** sottolinea come il 2024 segni un passaggio decisivo nella trasformazione del gruppo in un operatore capace di **cambiare le regole del gioco dell'outsourcing assicurativo**. *"Al centro della capacità di essere competitivi restano due leve ugualmente importanti: la tecnologia, che con gli applicativi disponibili in modalità SaaS è già apprezzata da importanti fette di mercato, e le nostre persone, le cui qualità ci agganciano saldamente ad un livello eccellente di servizio"*.

Per i prossimi mesi il Ceo **Marchitelli** ha spiegato che *"intendiamo alimentare in maniera trasversale questo percorso di crescita, puntando sulla tecnologia e l'innovazione: il nuovo Data-AI Lab mette a sistema le migliori competenze di Gruppo in fatto di innovazione e AI, nell'intento di potenziare la nostra capacità di sviluppare soluzioni Gen AI e Machine Learning applicate ai processi di outsourcing assicurativo. Veta+ in Spagna è già tra i player più innovativi sotto questo profilo: intendiamo esportare questa expertise così avanzata negli altri mercati in cui operiamo"*.

Il 2025 sarà anche l'anno della **certificazione dell'impatto ambientale**, a coronamento di un percorso ESG avviato nel 2023 con il monitoraggio delle emissioni e la riduzione di plastica e carta nelle sedi italiane. L'attenzione alla sostenibilità si conferma così una delle direttrici strategiche per il futuro di MSA Mizar, sempre più orientata a coniugare tecnologia, internazionalizzazione e responsabilità.

Foto in copertina: Antonio Marchitelli, Group Ceo di MSA Mizar

Leggi anche: <https://www.intermediachannel.it/2025/02/18/rinnovo-al-vertice-per-msa-mizar/>

id: 000001195



Data: 05.07.2025 Pag.: 21  
Size: 6 cm2 AVE: € 288.00  
Tiratura: 58779  
Diffusione: 21671  
Lettori: 100000



Ritaglio Stampa ad uso esclusivo del destinatario. Non riproducibile

**Msa Mizar** ha registrato  
l'anno scorso un fatturato  
di 135 milioni rispetto ai  
75 mln del 2023.

id: 000001195



Data: 05.07.2025 Pag.: 5  
Size: 11 cm2 AVE: € 1078.00  
Tiratura: 113203  
Diffusione: 66409  
Lettori: 210000



Ritaglio Stampa ad uso esclusivo del destinatario, Non riproducibile

**Msa Mizar.** Nel 2024 la società di servizi di gestione in outsourcing dei sinistri assicurativi ha registrato un fatturato di 135 milioni. Oltre 850 i dipendenti in Europa.

id: 000001195

Data pubblicazione: 08/07/2025

[Apri il link](#)

Ave: € 41

assinews.it

GRUPPO MSA MIZAR: RADDOPPIO DEL FATTURATO NEL 2024

[Home](#) > [Compagnie](#) > [Attività Compagnie](#)

## Gruppo MSA Mizar: raddoppio del fatturato nel 2024

8 Luglio 2025

MSA Mizar – che opera a livello europeo nei servizi di gestione in outsourcing dei sinistri assicurativi – ha chiuso il 2024 con 135 milioni di euro di fatturato, quasi il doppio rispetto ai 75 milioni di euro del 2023.

Nello scorso anno il gruppo ha raddoppiato le risorse stanziare l'anno prima per l'innovazione – investendo 5 mln di euro e prevede un ulteriore aumento, stimato a due cifre per il 2025.



 Advertisement

**IVASS**  
ha annunciato che la prova  
d'esame si terrà il  
16 ottobre 2025

Con i **CORSI ASSINFORM**  
INIZI quando vuoi e  
TERMINI il giorno dell'esame!

Scopri

optimaster

Ritaglio ad uso esclusivo del destinatario

id: 000001195

Data pubblicazione: 09/07/2025

[Apri il link](#)

Ave: € 25

aziendabanca.it

## MSA Mizar: arriva il Lab per innovare attraverso dati e AI

**AB**

[aziendabanca.it/notizie/tecno/msa-mizar-data-ai-lab-intervista-marchitelli](#)

Mattia Caverzan

July 9, 2025



ING 

**Quando viaggi  
attiva il Travel Pack ING:**  
il piano standard è gratis fino al 31/08.

Scopri di più

Messaggio Pubblicitario con finalità promozionale. Documentazione informativa nei punti fisici e su [ing.it](#)



### INTERVISTA AL GROUP CEO

Scritto da **G.C.** il **09 Luglio 2025**



Antonio Marchitelli, Group CEO di MSA Mizar

Nell'agenda del nuovo Data-AI Lab di **MSA Mizar** compaiono 54 casi d'uso per l'AI, anche generativa, e il machine learning, da testare nell'arco di un anno per innovare i processi di gestione in outsourcing dei sinistri.

Una struttura annunciata insieme ai dati di bilancio 2024 e presentata ad **AziendaBanca** dal nuovo Group CEO, **Antonio Marchitelli**, che ha portato un nuovo assetto della struttura organizzativa di Gruppo, oggi a suo diretto riporto.

id: 000001195

Data pubblicazione: 09/07/2025

[Apri il link](#)

Ave: € 25

aziendabanca.it



**GC.** Dottor Marchitelli, come nasce il Data-AI Lab? Chi ci lavora?

**AM.** Stavamo lavorando a livello di Gruppo alla creazione di una data lake: questo progetto ha poi trovato sviluppo grazie alla acquisizione, in Spagna, di Veta+, società attiva nel ramo della gestione sinistri in ambito Property.

Grazie a questa operazione abbiamo trovato una équipe già affiatata e competente nell'impiego di tecnologie di machine learning e, in senso lato, di AI e GenAI. 38 professionisti, tra data scientist, data engineer e Quality Assurance Specialist, basati a Madrid ma che lavorano completamente da remoto.

Per la spagnola Veta+ hanno già sviluppato un innovativo modello di gestione dei sinistri collegati all'abitazione che risolve alcune problematiche tipiche del nostro settore, prendendo decisioni automatiche e immediate.

Ad esempio, in base a un set di criteri può pagare un sinistro oppure respingerlo; o, ancora, inviare sul posto un esperto o un riparatore. Questo "Solver" contestualizza la richiesta: recupera i dati catastali dell'abitazione assicurata, controlla le garanzie assicurative attive, le franchigie e così via; e ha anche accesso ai dati meteorologici e a Google Maps, per trovare l'esperto disponibile più vicino e fissare un appuntamento a casa dell'assicurato.

**GC.** Si dice spesso che l'integrazione dell'AI all'interno dei processi permette di migliorare l'esperienza del cliente. Avete misurato i concreti vantaggi di questa iniziativa?

**AM.** Un nostro cliente ha utilizzato questo modello potenziato dall'AI per circa 3 anni e ha potuto misurare i benefici rispetto a un modello operativo tradizionale e manuale. Il tasso di soddisfazione dei clienti finali è molto elevato, al 95%, mentre le frodi si sono ridotte del 42%.

Gli operatori telefonici e internet riescono a gestire la maggior parte dei sinistri con una sola richiesta, riducendo del 38% la durata del sinistro rispetto alle modalità tradizionali. Un ultimo dato centrale è il costo medio del sinistro, ridotto del 22% grazie a questo modello.

**GC.** Ora Data-AI Lab arriva in Italia: quali obiettivi avete? E quali sono le sperimentazioni già in corso?

**AM.** Nel prossimo anno puntiamo a realizzare 46 casi d'uso, mettendo a frutto anche gli asset tecnologici che già abbiamo. Servirà investire in competenze: un caso d'uso viene rilasciato in poco più di 3 settimane, ma molti potrebbero non funzionare. E non dimentichiamoci che la sfida è

id: 000001195

Data pubblicazione: 09/07/2025

[Apri il link](#)

Ave: € 25

## aziendabanca.it

sicuramente più culturale che tecnologica: per questo il Data-AI Lab è una struttura trasversale a tutta l'azienda.

Per quanto riguarda le sperimentazioni, stiamo sviluppando un punto di AI (ovvero uno specifico progetto o modello di intelligenza artificiale che va integrato all'interno di un processo più ampio, NdR) per l'apertura di un sinistro tramite chatbot.

Questo strumento specifico, però, spesso non è gradito dal cliente nelle versioni tradizionali attualmente in uso. Vogliamo quindi superarne i limiti con un chatbot WhatsApp che dialoga in linguaggio naturale con il cliente, raccogliendo le informazioni necessarie ad aprire il sinistro.

Se non trova tutti i dati necessari, l'AI riformula la domanda in modo diverso. Se tutto va a buon fine, apre la pratica e deposita le informazioni, che vengono comunque sempre supervisionate da un operatore umano.

Stiamo anche addestrando l'AI per gestire i sinistri Auto: ad esempio, siamo i primi in Italia a introdurre uno speciale scanner AI, che acquisisce l'immagine, ad esempio di un'automobile danneggiata dalla grandine, ed è in grado di indicare il tipo di riparazione necessaria, se a caldo o a freddo.

**GC.** L'AI si nutre di dati per prendere decisioni corrette. E in azienda avete moltissime informazioni che permettono di fare test su migliaia di casi e procedere all'addestramento. Qual è l'approccio del Lab su questo aspetto, anche per quanto riguarda il rischio di "allucinazioni"?

**AM.** L'intelligenza artificiale ci permette di migliorare i processi per rendere i nostri clienti indipendenti nella gestione del sinistro. Facciamo dunque dei PoC, definiti insieme al business, si scelgono i modelli AI, anche Generativa, che vengono applicati al nostro data lake che ha una profondità storica di almeno 10 anni, con quasi 1 milione di sinistri all'anno, e si procede con la comparazione delle decisioni.

Solo il Super User vede l'AI e può valutare se l'algoritmo restituisce risultati attendibili, con una soglia del 95%. Se i risultati sono positivi si testa in modo più ampio e infine si passa alla produzione. E dato che nessuna AI è esente da potenziali allucinazioni realizziamo dei Golden Test periodici, dove sottoponiamo le stesse domande per controllare che nel frattempo non si siano create delle allucinazioni.

