

INDICE

Pag. 2 – Ansa

Pag. 3 – AdnKronos

Pag. 4 – Corriere della Sera

Pag. 5 – Milano Finanza

Pag. 6 – ItaliaOggi

Pag. 7 – Economy

Pag. 8 – Azienda Banca

Pag. 9 – Insurzine

Pag. 10 – Insurance Daily

Pag. 11 – InsuranceTrade

Pag. 12 – Assinews

Pag. 13 – BeBeez

Pag. 14 – Iotiassicuro.it

Pag. 15 – ASEFIBrokers

Pag. 16 – Intermedia Channel

Pag. 17 - InsurzineTV

Pag. 18 - InsurzineTV

Codice cliente: 000001195

ANSA

Data: 03.12.2024 Pag.: 1
Size: 142 cm2 AVE: € .00
Tiratura:
Diffusione:
Lettori:

Msa Mizar cresce in Europa, acquista la spagnola Veta+
+rpt+

Tue, 03 12 2024 18:31:31

(ANSA) - MILANO, 03 DIC - **Msa Mizar**, il gruppo italiano specializzato nella gestione dei sinistri assicurativi, cresce in Europa acquisendo la spagnola Veta+, che gestisce oltre 700.000 (rpt. 700.000) sinistri all'anno anche nel settore elementare (danni da acqua e fenomeni elettrici), per esempio l'attuale emergenza alluvione. L'acquisizione - la settima dall'avvio dall'ingresso con Columna Capital nel 2022 - permetterà a **MSA Mizar** di accelerare la penetrazione nei mercati europei e diversificare l'offerta di servizio di gestione di tutti i processi del sinistro.

Veta+, precisa una nota, collocandosi nel mercato spagnolo come l'operatore a maggior tasso di crescita e di innovazione, aggiunge un fatturato di circa 35 milioni di euro, integra le competenze specializzate di circa 400 dipendenti, 120 periti e 450 riparatori. L'acquisizione suggella la traiettoria di crescita di **MSA Mizar**: dai circa 30 milioni fatturati nel 2021, il gruppo si appresta a trapiantare la soglia dei 130 milioni nel 2024, quadruplicando in pochi anni la propria dimensione.

«Ci attendiamo da Veta+ un percorso di crescita solido, continuo e positivo, in linea con il trend degli ultimi anni ma anche la capacità di funzionare come testa di ponte, in ottica di cross-selling, per l'espansione del business Motor con cui **MSA Mizar** è già presente in Spagna, attraverso **MSA** Spagna, **Doctor Granizo**, **Acclàims** Spagna e **Coris España** - spiega il ceo di **Msa Mizar**, **Giovanni Campus** - Confidiamo di integrare la tecnologia e il know how del Gruppo Veta+ in ambito Rami Elementari, con l'obiettivo di diversificare il business e traslare questa nuova expertise negli altri mercati europei in cui operiamo. Inclusa l'Italia». (ANSA).

Codice cliente: 000001195



Data: 03.12.2024 Pag.:
Size: 199 cm2 AVE: € .00
Tiratura:
Diffusione:
Lettori:

ECONOMIA

Msa Mizar acquisisce spagnola Veta+ specializzata in outsourcing rami elementari

Tue, 03 12 2024 17:47:18

Milano, 3 dic. (Adnkronos) - **Msa Mizar**, operatore di primo piano nella gestione in outsourcing dei sinistri assicurativi, sigla l'accordo per l'acquisizione del 100% del Gruppo Veta+, player indipendente con 30 anni di esperienza, leader nell'outsourcing assicurativo per il comparto 'rami elementari' (danni da acqua e fenomeni elettrici) in Spagna. In una nota, la società spiega che con l'ingresso nel perimetro societario di **Msa Mizar**, Veta+ aggiunge un fatturato di circa 35 milioni di euro e oltre 700.000 sinistri annui gestiti nella penisola iberica, integrando le competenze specializzate di circa 400 dipendenti, 120 periti e 450 riparatori.

Veta+ si colloca oggi nel mercato spagnolo come l'operatore a maggior tasso di crescita e di innovazione, grazie ad un modello capace di coniugare efficienza operativa e centralità dell'assicurato rispetto al servizio fornito. L'acquisizione suggella la traiettoria di crescita di **Msa Mizar**: dai circa 30 milioni fatturati nel 2021, il Gruppo si appresta a traguardare la soglia dei 130 milioni nel 2024, quadruplicando in pochi anni la propria dimensione. Il rationale dell'operazione risiede nella scelta strategica di **Msa Mizar**, proiettata verso un consolidamento della propria presenza nei paesi esteri in cui è già attiva, Spagna e Francia in particolare, e verso obiettivi di diversificazione e sviluppo dimensionale.

«Siamo entusiasti di questa nuova acquisizione -commenta il Group ceo di **MSA Mizar**, **Giovanni Campus** -. Si tratta della settima dall'avvio della partnership con Columna Capital nel 2022, sia per la rilevanza dimensionale e reputazionale dell'operazione sia per la profonda consonanza nell'approccio al business: abbiamo un Dna molto simile al Gruppo Veta+. Ci attendiamo da Veta+ un percorso di crescita solido, continuo e positivo, in linea con il trend degli ultimi anni, ma anche la capacità di funzionare come testa di ponte, in ottica di cross-selling, per l'espansione del business Motor con cui **Msa Mizar** è già presente in Spagna, attraverso **Msa Spagna**, **Doctor Granizo**, **Accláims** Spagna e Coris España. E non solo. Confidiamo di integrare la tecnologia e il know how del Gruppo Veta+ in ambito 'rami elementari' nella più ampia offerta commerciale di Gruppo, con l'obiettivo di diversificare il business e traslare questa nuova expertise negli altri mercati europei in cui operiamo. Inclusa l'Italia».

Ritaglio Stampa e invio email: Msa Mizar, non riproducibile

Codice cliente: 000001195

CORRIERE DELLA SERA

Data: 03.12.2024 Pag.: 47
Size: 25 cm2 AVE: € 5625.00
Tiratura: 332423
Diffusione: 258991
Lettori: 1948000



Ritaglio Stampa e riproduzione del destinatario, non riproducibile.

Msa Mizar compra Veta+

Mizar, attiva nell'outsourcing assicurativo nel settore motor in Italia, ha acquisito la spagnola Veta+, che gestisce oltre 70.000 sinistri all'anno, inclusa l'emergenza dell'alluvione. È la settima acquisizione da quando Columna Capital è entrata nel 2022 nel capitale di **Msa Mizar**. L'operazione consentirà alla società di espandere la sua presenza nei mercati europei, diventando la prima società di outsourcing assicurativo in Europa.

Codice cliente: 000001195



Data: 03.12.2024 Pag.: 11
Size: 133 cm2 AVE: € 13034.00
Tiratura: 113203
Diffusione: 66409
Lettori: 210000



Msa Mizar cresce ancora in Spagna con Veta+

di Anna Messia

Msa Mizar, operatore specializzato nella gestione in outsourcing dei sinistri assicurativi, si appresta a rilevare l'intero capitale del gruppo spagnolo Veta+, player indipendente con 30 anni di esperienza, leader nell'outsourcing assicurativo per il comparto rami elementari che in queste settimane sta anche gestendo l'emergenza a seguito dell'alluvione a Valencia. Con l'ingresso nel perimetro societario di Msa Mizar, Veta+ aggiunge un fatturato di circa 35 milioni e oltre 700 mila sinistri annui gestiti nella penisola iberica, integrando le competenze specializzate di circa 400 dipendenti, 120 periti e 450 riparatori.

L'acquisizione - la settima dall'avvio della partnership con il fondo di private equity Columna Capital entrato nel 2022 - permetterà alla società di accelerare la penetrazione nei mercati europei (con un consolidamento in quelli in cui è già attiva) e di-

versificare l'offerta di servizio di gestione di tutti i processi del sinistro, diventando la prima società di outsourcing assicurativo in Ue.

Da un fatturato di 30 milioni nel 2021, il gruppo ha raggiunto i 75 milioni nel 2023 e conta di chiudere il 2024 a 130 milioni, quadruplicando le sue dimensioni in soli tre anni. Con una quota di mercato superiore al 50% nel comparto italiano dell'outsourcing assicurativo motor, Msa Mizar gestisce in particolare oltre 150 mila sinistri all'anno ed è presente in sette Paesi europei (Italia, Spagna, Francia, Portogallo, Belgio, Svizzera e Albania) presidiando l'intera filiera della gestione dei sinistri attraverso otto società specializzate.

«Siamo entusiasti di questa nuova acquisizione sia per la rilevanza dimensionale e reputazionale dell'operazione sia per la profonda consonanza nell'approccio al business: abbiamo un dna molto simile al Gruppo Veta+», commenta il group ceo Giovanni Campus. Msa Mizar ha avuto origine in particolare con la creazione di Msa-Multi Serass nel 1979, per iniziativa di Salvatore Campus. (riproduzione riservata)

Codice cliente: 000001195



Data: 03.12.2024 Pag.: 21
Size: 73 cm2 AVE: € 3504.00
Tiratura: 58779
Diffusione: 21671
Lettori: 100000



ASSICURATIVO

Msa Mizar
acquista
Veta+

Msa Mizar ha siglato l'accordo per l'acquisizione del gruppo Veta+, società indipendente attiva nell'outsourcing assicurativo per il comparto Rami elementari (danni da acqua e fenomeni elettrici) in Spagna. Veta+ aggiunge un fatturato di circa 35 milioni di euro e oltre 700 mila sinistri annui gestiti nella penisola iberica. Prosegue la crescita di **Msa Mizar**: dai 30 milioni di euro di fatturato nel 2021 è balzata quest'anno a 130 milioni. Gli obiettivi sono il consolidamento della presenza nei paesi esteri dove è attiva, soprattutto Spagna e Francia, dalla diversificazione e dallo sviluppo dimensionale.

«Siamo entusiasti di questa nuova acquisizione, la settima dall'avvio della partnership con Columna Capital nel 2022», ha commentato l'a.d. di **Msa Mizar**, Giovanni Campus, «sia per la rilevanza dimensionale e reputazionale dell'operazione sia per la profonda consonanza nell'approccio al business».

© Riproduzione riservata

Ritaglio Stampa a cura della casa editrice del Messaggero. Non riproducibile



Msa Mizar acquisisce al 100% la società spagnola Veta+

In 3 anni, il gruppo quadruplica le proprie dimensioni accelerando il percorso di internazionalizzazione e diversificando l'offerta, oltre il Ramo Motor

Redazione Web - 03/12/2024



Giovanni Campus, group CEO di MSA Mizar

MSA Mizar – operatore di primo piano nella gestione in outsourcing dei sinistri assicurativi – sigla l'accordo per l'acquisizione del 100% del **Gruppo Veta+**, player indipendente con 30 anni di esperienza, leader nell'outsourcing assicurativo per il comparto Rami Elementari (danni da acqua e fenomeni elettrici) in Spagna. Con l'ingresso nel perimetro societario di MSA Mizar, Veta+ aggiunge un **fatturato di circa 35 milioni di euro** e oltre **700.000 sinistri annui** gestiti nella penisola iberica, integrando le competenze specializzate di circa 400 dipendenti, 120 periti e 450 riparatori. Veta+ si colloca oggi nel mercato spagnolo come l'operatore a maggior tasso di crescita e di innovazione, grazie ad un modello capace di coniugare efficienza operativa e centralità dell'assicurato rispetto al servizio fornito. L'acquisizione suggella la traiettoria di crescita di **MSA Mizar**: dai circa 30 milioni fatturati nel 2021, il Gruppo si appresta a trapiantare la soglia dei 130 milioni nel 2024, quadruplicando in pochi anni la propria dimensione.

AZIENDABANCA

EN

ING  Spendi 100€

Notizie / Insurance

SPAGNA

MSA Mizar: accordo per acquisire il 100% della spagnola Veta+, specializzata nell'outsourcing dei Rami Elementari

| Scritto da Redazione il 03 Dicembre 2024



Giovanni Campus, CEO di MSA Mizar

MSA Mizar, operatore attivo nella gestione in outsourcing dei sinistri assicurativi, si presta ad acquisire il 100% del **Gruppo Veta+**, player indipendente con 30 anni di esperienza nell'outsourcing assicurativo per il **comparto Rami Elementari** (danni da acqua e fenomeni elettrici) in Spagna.

L'operazione si inserisce all'interno della strategia di MSA Mizar, proiettata verso un consolidamento della propria presenza nei paesi esteri in cui è già attiva, **Spagna e Francia** in particolare, e verso obiettivi di diversificazione e sviluppo dimensionale.





ASSICURAZIONI

Msa Mizar acquisisce la spagnola Veta+, specializzata nell'outsourcing assicurativo rami elementari

Grazie all'acquisizione, la multinazionale partecipata da Columna Capital mette in portafoglio una società con 35 milioni di fatturato e circa 400 dipendenti.

03/12/2024 - by Redazione



Msa Mizar ha acquisito il 100% del **Gruppo Veta+**, player indipendente con 30 anni di esperienza, leader nell'outsourcing assicurativo per il comparto Rami Elementari (danni da acqua e fenomeni elettrici) in Spagna.

Con l'ingresso nel perimetro societario di Msa Mizar, Veta+ aggiunge un fatturato di circa 35 milioni di euro e oltre 700.000 sinistri annui gestiti nella penisola iberica, integrando le compe

INSURANCE Daily

• MARTEDÌ 3 DICEMBRE 2024

N. 2689

PRIMO PIANO

Zurich-Aig, completato il deal

Zurich completa l'acquisizione di Aig Travel, le attività globali di assicurazione e assistenza viaggi di Aig, per 600 milioni di dollari, più un potenziale pagamento aggiuntivo in base ai ritorni futuri. La transazione fa di Zurich uno dei leader globali nell'assicurazione viaggio. L'acquisizione amplia la presenza di Zurich in un mercato globale del valore di circa 20 miliardi, rafforzando anche la sua presenza negli Stati Uniti. La transazione ha avuto un impatto di cinque punti percentuali sul Swiss Solvency Test del gruppo.

Oggi si completa quindi un iter iniziato alla fine dello scorso giugno: nell'ambito dell'operazione, Zurich aggiungerà il marchio Travel Guard, di proprietà di Aig Travel, al suo modello multi-marchio globale, per espandere la presenza di Cover-More negli Stati Uniti.

Il nuovo marchio aziendale Zurich Cover-More, insieme alle sussidiarie Travel Guard, Travelex Insurance, Cover-More Travel Insurance, World Travel Protection, Blue Insurance e Universal Assistance, continueranno a operare con i loro brand nei mercati locali. Zurich Cover-More stabilirà la sua nuova sede negli Stati Uniti sotto la guida dell'amministratore delegato David Fike e avrà unità regionali in America Latina, Nord America, Asia Pacifico, Europa, Medio Oriente e Africa.

F.A.

GESTIONE SINISTRI

Msa Mizar acquisisce Veta+ e accelera nei rami elementari

Il player, tra i principali operatori attivi nell'outsourcing del claims management, ha realizzato in Spagna un'altra operazione di M&A che gli consente di espandersi nel settore property. Insieme a Dottor Grandine, la nuova acquisizione è la più importante dall'arrivo nell'azionariato del fondo di private equity Columna Capital

Msa Mizar ha messo a segno un'altra acquisizione, proseguendo così il proprio percorso come operatore di riferimento nella gestione in outsourcing dei sinistri assicurativi. La società multinazionale, partecipata dal fondo di private equity **Columna Capital**, ha acquisito il gruppo **Veta+**, player spagnolo attivo nell'outsourcing assicurativo dei rami elementari. L'acquisto di Veta+, guidata dal ceo **Pablo Valdés**, permette a Msa Mizar di aggiungere un fatturato di circa 35 milioni di euro, nonché integrare le competenze specializzate di circa 400 dipendenti, 120 periti e 450 riparatori. "Insieme all'acquisto di **Dottor Grandine** (nell'ottobre del 2022, ndr), l'acquisizione di Veta+ rappresenta la nostra più importante operazione di M&A", racconta **Giovanni Campus**, ceo di Msa Mizar, a *Insurance Daily*.

In questi ultimi anni, Msa Mizar si è distinta per uno spiccato attivismo sotto il profilo dell'M&A: già prima di quest'ultima operazione, il 60% del fatturato è stato realizzato proprio per linee esterne e, ovviamente, per il 2024, grazie a un'acquisizione che vale 35 milioni, la quota di M&A nella distribuzione dei ricavi aumenterà esponenzialmente.

Veta+ e Msa Mizar sono realtà molto simili: entrambe hanno una lunga storia, circa cinquant'anni di presenza sul mercato, impiegano quasi 40 persone nel settore IT e lo sviluppo, per entrambe, è abilitato dai sistemi informatici, il che permette alle società di dare un servizio end-to-end di full outsourcing: "come noi - aggiunge Campus - Veta+ controlla sei realtà che si occupano non solo di gestione sinistri, ma anche di riparazione e perizie". Anche i management condividono la stessa visione strategica: "sono il nostro omologo, nei rami elementari", chiosa Campus.

SVILUPPO INTERNAZIONALE E DIVERSIFICAZIONE

Ma anche la crescita organica sta giocando un ruolo chiave nello sviluppo di Msa Mizar: "una crescita - spiega Campus - che continua all'interno delle realtà acquisite". Per esempio, nel 2022 Dottor Grandine presentava ricavi intorno ai 20-25 milioni di euro, mentre quest'anno chiuderà tra i 35 e i 40 milioni. "Nel 2024 - continua Campus - il gruppo chiuderà sul traguardo dei 130 milioni di euro che, paragonati ai 32 milioni del 2021, sono più di quattro volte il volume di affari della società prima che arrivasse Columna". (continua a pagina 2)



Giovanni Campus, ceo di Msa Mizar

© Msa Mizar

Codice cliente: 000001195

Data pubblicazione: 03/12/2024

[Apri il link](#)

Ave: € 28

insurancetrade.it

Msa Mizar acquisisce Veta+ e accelera nei rami elementari

 insurancetrade.it/insurance/contenuti/mercato/14740/msa-mizar-acquisisce-veta-e-accelera-nei-rami-elementari



Il player, tra i principali operatori attivi nell'outsourcing del claims management, ha realizzato in Spagna un'altra operazione di M&A che gli consente di espandersi nel settore property. Insieme a **Dottor Grandine**, la nuova acquisizione è la più importante dall'arrivo nell'azionariato del fondo di private equity Columna Capital

Codice cliente: 000001195

Data pubblicazione: 03/12/2024

[Apri il link](#)

Ave: € 37

[ASSINEWS .it](#)

RASSEGNA STAMPA ASSICURATIVA 3 DICEMBRE 2024

Home • Stampa

Rassegna Stampa assicurativa 3 dicembre 2024

3 Dicembre 2024

Selezione di notizie assicurative da quotidiani nazionali ed internazionali**• Auto, in Italia immatricolazioni -10,8% ma Stellantis fa -24%**

L'industria italiana dell'automotive fa i conti con l'ennesimo mese in rosso. Dopo un trimestre di ribassi (-13,4% ad agosto, -10,7% a settembre e -9% a ottobre), a novembre il mercato ha registrato 124.251 nuove immatricolazioni (-10,82%), a fronte delle 139.319 unità riportate nello stesso mese dell'anno precedente.

• Un lavoratore su tre disinformato sulla previdenza

I lavoratori sono fortemente interessati al futuro pensionistico ma solo uno su tre è informato sulla propria situazione. Il dato emerge dalle rilevazioni condotte da Euromedia Research per conto di Fon.Te., il fondo pensione complementare per i dipendenti di aziende del terziario. Lo studio analizza in particolare le opinioni, le aspettative e la percezione dei lavoratori dipendenti e indipendenti del terziario (commercio, turismo e servizi) verso i fondi pensioni complementari e le loro scelte in tema previdenza. Ne emerge un quadro di interesse e allo stesso tempo di preoccupazione. Il 98% degli aderenti a Fondo Fon.Te. si dice molto interessato al tema pensionistico, come l'88% degli iscritti a un altro piano di previdenza complementare e dal'85,4% dei «non associati».

• Intesa mette ordine nelle polizze

Dopo aver riorganizzato, a inizio novembre, le fabbriche del risparmio gestito ora Intesa Sanpaolo risistema il polo assicurativo. La riorganizzazione nel comparto delle polizze si concretizzerà in due atti: una ridenominazione e una fusione. Il riassetto, partito ieri 1° dicembre, prevede più in particolare che Intesa Sanpaolo Vita assuma il nuovo nome Intesa Sanpaolo Assicurazioni, con Virginia Borla, confermata amministratore delegato, direttore generale e responsabile della divisione Insurance di Intesa Sanpaolo. A questo si aggiunge la nascita di Intesa Sanpaolo Protezione, frutto della fusione di Intesa Sanpaolo Assicura con Intesa Sanpaolo Rbm Salute: sarà un'unica compagnia sia per i rami danni sia per salute, affidata alla guida di Massimiliano Dalla Via, amministratore delegato e direttore generale.

• Nel risiko bancario sono in gioco i dati personali di milioni di cittadini

Sono giorni di fibrillazione per la partita del risiko bancario in corso. Ma all'ombra dei riflettori mediatico-politici in gioco c'è molto di più di quel che appare. Chi compra, chi vince, chi conquista, infatti, si aggiudica anche un'autentica miniera di dati e informazioni personali e, quindi, di conoscenza profondissima come quella estraibile dai dati che transitano attraverso il sistema bancario, dati di milioni di persone, correntisti, clienti, beneficiari di miliardi di operazioni ogni anno. Sono dati che hanno un valore enorme commerciale e non solo commerciale. Sono dati che raccontano la vita di intere famiglie, di milioni di persone comuni, utenti, consumatori, professionisti e imprenditori.

• Msa Mizar cresce ancora in Spagna con Veta+

Ritaglio ad uso esclusivo del destinatario

Contatti


mercoledì, 4 Dicembre 2024

     English

 NEWSLETTER

Be  Beez



HOME [CAPITALE DI RISCHIO](#)  [CREDITO E DEBITO](#)  [IMPRESE](#) 

 [Accedi](#)

[ABBONATI](#)

[ANALISI & RUBRICHE](#)  [TOOLS](#)  [BEBEEZ PREMIUM](#) 

Home > [Private Equity](#)

Il gruppo assicurativo italiano MSA Mizar (Columna Capital) compra da Kartesia la spagnola Veta+. Tikehau Capital finanzia il deal

Il gruppo punta a 130 mln euro di ricavi nel 2024. E' la settima acquisizione dalla costituzione del gruppo da parte del fondo di private equity nel 2022



by [bebeez](#) — 3 Dicembre 2024 in [Private Debt](#), [Private Equity](#), [Società](#)

 [Share on Facebook](#)

 [Share on Twitter](#)



MSA Mizar, gruppo che opera nei servizi di gestione in outsourcing dei sinistri assicurativi 

Codice cliente: 000001195

Data pubblicazione: 03/12/2024

[Apri il link](#)

Ave: € 20

iotiassicuro.it

MSA MIZAR ACQUISTA VETA

[IOTIASSICURO](#) / [Compagnie e Mercato](#) / [Msa Mizar](#) acquista Veta+

03/12/2024 MSA MIZAR ACQUISTA VETA+

M:MI:SA società specializzata nella gestione in *outsourcing* di sinistri assicurativi, **ha siglato l'acquisizione del 100% di Veta+**, azienda che opera in Spagna nell'esternalizzazione del comparto rami elementari (danni da acqua e fenomeni elettrici). Lo comunica una nota della stessa Msa, che con l'operazione aggiungerà un fatturato di circa 35 milioni di euro e più di 700.000 sinistri l'anno gestiti nella penisola iberica.

Il modello di business di Veta+, prosegue la nota, è simile a quello di **M:MI:SA** e promette di coprire in *outsourcing* la gestione di un sinistro, proponendo alle compagnie un servizio omnicomprensivo oppure una o più funzionalità scelte secondo il bisogno (apertura, perizia, liquidazione, gestione, riparazione).

Con l'acquisizione, **Msa Mizar** punta a consolidare la sua presenza internazionale: ha sedi, oltre che in Italia e in Spagna, anche in Francia, Portogallo, **Svizzera**, **Belgio**, Albania e Romania.

Codice cliente: 000001195

Data pubblicazione: 04/12/2024

Apri il link

Ave: € 20

asefibrokers.com

MSA MIZAR ACQUISISCE IL MAGGIORE OPERATORE SPAGNOLO NELLA GESTIONE IN OUTSOURCING DEI SINISTRI DA RAMI ELEMENTARI



MSA Mizar acquisisce il maggiore operatore spagnolo nella gestione in outsourcing dei sinistri da Rami Elementari

[Mi piace](#) [Share](#) [Posta](#) [Share](#)

Mercoledì, 4 Dicembre, 2024 - 09:18

Autore: Giuseppe

MSA Mizar – operatore di primo piano nella gestione in outsourcing dei sinistri assicurativi – ha firmato l'accordo per l'acquisizione del 100% del Gruppo Veta+, leader nell'outsourcing assicurativo per il comparto Rami Elementari (danni da acqua e fenomeni elettrici) in Spagna.

Con questa operazione Veta+ aggiunge un fatturato di circa 35 milioni di euro e oltre 700.000 sinistri annui gestiti nella penisola iberica, integrando le competenze specializzate di circa 400 dipendenti, 120 periti e 450 riparatori.

L'acquisizione è il frutto della crescita di **MSA Mizar** e del suo consolidamento internazionale: dal circa 30 milioni fatturati nel 2021, il Gruppo si appresta a superare i 130 milioni nel 2024, quadruplicando in pochi anni la propria dimensione.

"Siamo entusiasti di questa nuova acquisizione – la settima dall'avvio della partnership con Column Capital nel 2022 – sia per la rilevanza dimensionale e reputazionale dell'operazione sia per la profonda consonanza nell'approccio al business: abbiamo un DNA molto simile al Gruppo Veta+", commenta il Group Ceo di **MSA Mizar**, Giovanni Campus.

Come le altre società del Gruppo **MSA Mizar**, anche Veta+ esprime un modello di business tech driven, basato su una piattaforma tecnologica proprietaria innovativa, sviluppata in house e con componenti di AI già integrate nel processo gestionale, dall'apertura alla liquidazione. Esattamente come **MSA Mizar**, è in grado di coprire in outsourcing tutte le fasi del processo di gestione di un sinistro, offrendo così alle compagnie la possibilità di ricorrere ad un supporto end-to-end o di attivare singolarmente uno specifico servizio verticale: apertura, perizia, liquidazione, gestione, riparazione.

"Ci attendiamo da Veta+ un percorso di crescita solido, continuo e positivo, in linea con il trend degli ultimi anni, ma anche la capacità di funzionare come testa di ponte, in ottica di cross-selling, per l'espansione del business Motor con cui **MSA Mizar** è già presente in Spagna, attraverso **MSA Spagna**, **Doctor Granzo**, **Acciáms Spagna** e **Covis España**" – aggiunge Campus – "Non solo. Confidiamo di integrare la tecnologia e il know how del Gruppo Veta+ in ambito Rami Elementari nella più ampia offerta commerciale di Gruppo, con l'obiettivo di diversificare il business e trasferire questa nuova expertise negli altri mercati europei in cui operiamo, inclusa l'Italia".

"L'approdo all'interno del Gruppo **MSA Mizar** rappresenta per noi l'esito positivo di un'operazione dall'ampio respiro, solida e lungimirante, che ci permetterà di continuare a crescere in un clima di collaborazione e continuità; mentre la leadership operativa resta saldamente in Spagna, ci apriamo ad una importante prospettiva internazionale in un contesto di Gruppo in grado di favorire sinergie e scambio di competenze e di supportarci anche sul fronte della crescita inorganica", conclude Pablo Valdés, Ceo del Gruppo Veta+.

TAG: [MSA Mizar](#) [MSA](#) [Veta+](#) [Spagna](#)

Articoli correlati

■ Attualità

La Fondazione Allianz UMANAMENTE ha reso noto i nuovi progetti

Asefibrokers.com utilizza cookie per migliorare la tua esperienza

Accetta tutti i cookie

Per maggiori informazioni consulta la Privacy e Cookie Policy - Cliccando su un link qualsiasi ne accetti l'uso. No, dammi maggiori informazioni

Ritaglio ad uso esclusivo del destinatario

Codice cliente: 000001195

Data pubblicazione: 04/12/2024

[Apri il link](#)

Ave: € 20

intermediachannel.it

MSA Mizar rileva il 100% della spagnola Veta+, specializzata nell'outsourcing assicurativo Rami Elementari

intermediachannel.it/2024/12/04/msa-mizar-rileva-il-100-della-spagnola-veta/

04/12/2024



Con 35 milioni di fatturato e circa 400 dipendenti, Veta+ è il maggiore operatore in Spagna nel mercato della gestione in outsourcing dei sinistri da Rami Elementari



MSA Mizar

MSA Mizar operatore nella gestione in outsourcing dei sinistri assicurativi, ha acquisito il 100% del gruppo **Veta+**, player indipendente, leader nell'outsourcing assicurativo per il comparto Rami Elementari (danni da acqua e fenomeni elettrici) in Spagna.


[← Torna a sfoglia](#)

MSA Mizar, M&A ed investimenti in tecnologia per continuare a crescere

Il Dicembre 2024



Descrizione

 | [Condividi](#) <

Il gruppo attivo nella fornitura di servizi di gestione in outsourcing dei sinistri assicurativi ha recentemente acquisito il Gruppo Veta+, leader nell'outsourcing assicurativo per il comparto Rami Elementari in Spagna. Tra gli sviluppi futuri una piattaforma unica multi country per gestire insieme tecnica a freddo e a caldo. Previsti investimenti per 6 milioni in tecnologia nei prossimi tre anni. A parlarne è il Group Ceo di Msa Mizar, **Giovanni Campus**.

[← Torna a sfoglia](#)

InTiggì 6 dicembre 2024

6 Dicembre 2024



Descrizione

 0 [Condividi](#) 

La rassegna stampa settimanale delle notizie insurtech a cura della redazione di Insurzine.